

**SKRIPSI**

**PREDIKSI PENJUALAN KENDARAAN BERMOTOR DI GAIKINDO  
DALAM PENGAMBILAN KEPUTUSAN DENGAN METODE  
FORECASTING**

***PREDICTION OF MOTOR VEHICLE SALES IN GAIKINDO IN DECISION  
MAKING WITH FORECASTING METHOD***



**RIKO SENDI BAGASKARA**

**175610084**

**PROGRAM STUDI SISTEM INFORMASI  
SEKOLAH TINGGI MANAJEMAN INFORMATIKA DAN KOMPUTER  
AKAKOM  
YOGYAKARTA  
2021**

## **SKRIPSI**

### **PREDIKSI PENJUALAN KENDARAAN BERMOTOR DI GAIKINDO DALAM PENGAMBILAN KEPUTUSAN DENGAN METODE FORECASTING**

***PREDICTION OF MOTOR VEHICLE SALES IN GAIKINDO IN DECISION  
MAKING WITH FORECASTING METHOD***

**Diajukan sebagai salah satu syarat untuk menyelesaikan studi jenjang strata  
satu (S1)**

**Program Studi Sistem Informasi**

**Sekolah Tinggi Manajemen Informatika dan Komputer**

**AKAKOM**

**Yogyakarta**

**Disusun Oleh**

**RIKO SENDI BAGASKARA**

**175610084**

**PROGRAM STUDI SISTEM INFORMASI**

**SEKOLAH TINGGI MANAJEMEN INFORMATIKA DAN KOMPUTER**

**AKAKOM**

**YOGYAKARTA**

**2021**

**HALAMAN PENGESAHAN  
SKRIPSI**

**PREDIKSI PENJUALAN KENDARAAN BERMOTOR DI GAIKINDO DALAM  
PENGAMBILAN KEPUTUSAN DENGAN METODE FORECASTING**

Telah dipersiapkan dan disusun oleh



### **PERNYATAAN**

Dengan ini saya menyatakan bahwa Laporan Skripsi ini tidak terdapat karya yang pernah diajukan untuk memperoleh gelar Ahli Madya/Kesarjanaan di Sekolah Tinggi Manajemen Informatika dan Komputer AKAKOM Yogyakarta dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini disebutkan dalam daftar pustaka

Yogyakarta, 11 – Januari – 2021



(Riko Sendi Bagaskara)

Tanda tangan dan Nama Terang

## **PERSEMBAHAN DAN MOTTO**

### **MOTTO**

**“Kalau itu adalah kenangan yang berarti, jangan dilupakan. Sebab jika manusia mati, mereka hanya bisa hidup dalam kenangan orang lain”**

**Takagi (Detective Conan)**

### **PERSEMBAHAN**

**Skripsi ini penulis dedikasikan kepada kedua orang tua tercinta, Ayah dan Ibu saya. Doanya dari hati tak pernah putus, semangat yang tak ternilai. Serta untuk keluarga dan teman dekat saya yang telah berkontribusi dalam hidup saya, hal yang berharga bagi saya. Dan untuk kampus tercinta serta tak lupa kepada ibuk bapak dosen yang telah mengajarkan saya berbagai ilmu serta pengalaman yang tak ternilai.**

## **KATA PENGANTAR**

Segala Puji dan syukur penulis panjatkan kehadirat Allah SWT yang telah melimpahkan segala rahmatNya sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi dengan judul “Prediksi Penjualan Kendaraan Bermotor di Gaikindo Dalam Pengambilan Keputusan Dengan Metode Forecasting” guna memenuhi sebagian persyaratan untuk memperoleh gelar Sarjana Komputer program studi Sistem Informasi di Stmik Akakom .

Penulis menyadari kelemahan serta keterbatasan yang ada sehingga dalam menyelesaikan skripsi ini memperoleh bantuan dari berbagai pihak, dalam kesempatan ini penulis menyampaikan ucapan terimakasih kepada :

1. Bapak Ir.Totok Suprawoto., M.M.,M.T selaku Ketua Stmik Akakom yang telah memberikan kelancaran pelayanan dan urusan Akademik.
2. Ibu Pulut Suryati, S.Kom.,M.Cs selaku Ketua Jurusan Sistem Informasi yang telah memberikan kelancaran pelayanan dan urusan Akademik.
3. Bapak Robby Cokro Buwono. S.Kom.,M.Kom selaku dosen pembimbing yang selalu memberikan waktu bimbingan dan arahan selama penyusunan skripsi ini.
4. Ibu Deborah Kurniawati. S.Kom.,M.Cs selaku dosen Pengaji yang selalu memberikan waktu bimbingan dan arahan selama penyusunan skripsi ini.

5. Seluruh Dosen Jurusan Sistem Informasi Stmik Akakom yang telah memberikan ilmunya kepada penulis.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih banyak kekurangan baik isi maupun susunannya. Semoga skripsi ini dapat bermanfaat tidak hanya bagi penulis juga bagi para pembaca.

Yogyakarta,

Penulis

## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	i
<b>HALAMAN PENGESAHAN.....</b>	ii
<b>PERNYATAAN.....</b>	iii
<b>PERSEMBAHAN DAN MOTTO.....</b>	iv
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	v
<b>DAFTAR ISI.....</b>	vii
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	ix
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	x
<b>ABSTRAK .....</b>	xi
<b>ABSTRACT .....</b>	xii
<b>BAB I PENDAHULUAN.....</b>	1
<b>1.1 Latar Belakang.....</b>	1
<b>1.2 Ruang Lingkup.....</b>	3
<b>1.3 Rumusan Masalah.....</b>	3
<b>1.4 Tujuan Penelitian.....</b>	3
<b>1.5 Manfaat Penelitian.....</b>	4
<b>1.5.1 Manfaat bagi STMIK Akakom.....</b>	4
<b>1.5.2 Manfaat Bagi pengguna Sistem .....</b>	4
<b>1.5.3 Manfaat Bagi Mahasiswa Akakom Yogyakarta .....</b>	4
<b>1.6 Sistematika Penulisan.....</b>	5
<b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA DAN DASAR TEORI .....</b>	7
<b>2.1 Tinjauan Pustaka .....</b>	7
<b>2.2 Dasar Teori .....</b>	10
<b>2.2.1 Gaikindo.....</b>	10
<b>2.2.2 <i>Forecasting</i>(Peramalan).....</b>	11
<b>2.2.3 Decision Support System (DSS) .....</b>	15
<b>2.2.4 PHP .....</b>	17
<b>2.2.5 MySQL.....</b>	18

<b>BAB III METODE PENELITAIN .....</b>	<b>19</b>
<b>3.1   Bahan .....</b>	<b>19</b>
<b>3.2   Peralatan.....</b>	<b>20</b>
<b>3.3   Prosedur pengumpulan data.....</b>	<b>21</b>
<b>3.4   Analisis Dan Rancangan Sistem .....</b>	<b>21</b>
<b>3.4.1   Manajemen Data .....</b>	<b>21</b>
<b>3.4.2   Manajemen Model .....</b>	<b>22</b>
<b>3.4.3   Manajemen Dialog .....</b>	<b>24</b>
<b>BAB IV IMPLEMENTASI DAN PEMBAHASAN .....</b>	<b>28</b>
<b>4.1   Implementasi Sistem .....</b>	<b>28</b>
<b>4.1.1   Proses Penginputan Data Brand.....</b>	<b>28</b>
<b>4.1.2   Proses Penginputan Data Penjualan .....</b>	<b>29</b>
<b>4.1.3   Proses Forecasting.....</b>	<b>31</b>
<b>4.2   Pembahasan Sistem.....</b>	<b>37</b>
<b>4.2.1   Proses Input Brand Dan Menampilkan Data Brand .....</b>	<b>37</b>
<b>4.2.2   Proses Input Data Penjualan dan Import Data Penjualan .....</b>	<b>38</b>
<b>4.2.3   Proses Hasil Peramalan .....</b>	<b>40</b>
<b>4.2.4   Hasil Peramalan .....</b>	<b>41</b>
<b>BAB V PENUTUP.....</b>	<b>44</b>
<b>5.1   Kesimpulan.....</b>	<b>44</b>
<b>5.2   Saran .....</b>	<b>44</b>
<b>Daftar Pustaka .....</b>	<b>45</b>
<b>Lampiran</b>	

## DAFTAR GAMBAR

Gambar 3. 1 Er diagram .....	22
Gambar 3. 2 Perancangan database.....	23
Gambar 3. 3 Use case diagram.....	23
Gambar 3. 4 Sequence diagram.....	24
Gambar 3. 5 Activity diagram .....	24
Gambar 3. 6 Tampilan dashboard .....	25
Gambar 3. 7 Tampilan halaman data brand.....	25
Gambar 3. 8 Tampilan halaman data penjualan .....	26
Gambar 3. 9 Tampilan halaman forecasting .....	26
Gambar 3. 10 Tampilan hasil peramalan .....	27
Gambar 4. 1 Proses input data brand.....	28
Gambar 4. 2 Proses input data manual.....	29
Gambar 4. 3 Proses import data penjualan.....	30
Gambar 4. 4 Proses menentukan brand dan nilai n .....	22
Gambar 4. 5 Proses peramalan.....	23
Gambar 4. 6 Proses penghitungan error.....	25
Gambar 4. 7 Proses penghitungan mape .....	26
Gambar 4. 8 Proses akurasi peramalan.....	26
Gambar 4. 9 Tampilan data brand.....	29
Gambar 4. 10 Tampilan input data brand.....	29
Gambar 4. 11 Tampilan data penjualan .....	30
Gambar 4. 12 Tampilan input data penjualan .....	30
Gambar 4. 13 Tampilan import data penjualan .....	31
Gambar 4. 14 Tampilan form peramalan.....	31
Gambar 4. 15 Tampilan hasil peramalan .....	32
Gambar 5. 1 Perhitungan excel.....	39
Gambar 5. 2 Perhitungan sistem .....	39

## **DAFTAR TABEL**

<b>Table 1. 1 Penelitian terkait .....</b>	<b>5</b>
<b>Tabel 4. 1 Data brand penelitian .....</b>	<b>29</b>
<b>Tabel 4. 2 Data penelitian.....</b>	<b>21</b>
<b>Tabel 4. 3 Hasil peramalan.....</b>	<b>24</b>
<b>Tabel 4. 4 Akurasi peramalan.....</b>	<b>25</b>
<b>Tabel 4. 5 Hasil akurasi peramalan.....</b>	<b>27</b>
<b>Tabel 4. 6 Kategori hasil peramalan .....</b>	<b>28</b>
<b>Tabel 4. 7 Hasil peramalan.....</b>	<b>32</b>

## **ABSTRAK**

Gabungan Industri Kendaraan Bermotor Indonesia atau disingkat GAIKINDO memiliki banyak data penjualan. Data penjualan ini sering kali tidak digunakan. Data penjualan dapat sangat berguna jika diolah dengan benar. Salah satu pengolahan data penjualan adalah membuat sistem pendukung keputusan peramalan data penjualan untuk menyeimbangkan produksi kendaraan sehingga tidak lebih dan tidak kurang dalam hal produksi kendaraan nantinya.

Metode *Simple Moving Average* yang digunakan untuk sistem, karena data penjualan memiliki pola acak. Tahap pertama dalam perhitungan metode *Simple Moving Average* dalam sistem yang dibuat adalah mengambil data penjualan dari tahun 2020 – 2021 sebelum bulan periode peramalan. Dilanjutkan dengan menghitung peramalan dengan menggunakan data  $n = 3 - n = 9$ . Dari semua perhitungan, dicari error yaitu *Mean Absolute Percentage Error(MAPE)*. Peramalan yang memiliki error terkecil dapat diambil keputusan untuk penjualan kendaraan bermotor dibulan berikutnya.

Hasil akhir sistem menunjukkan bahwa algoritma *Moving Avarage* dapat digunakan untuk meramalkan penjualan bulan berikutnya, tetapi tidak semua peramalan memiliki hasil yang baik karena datanya banyak dan pola yang bervariasi. Oleh karena itu pada peramalan juga dicantumkan perkiraan error peramalan untuk mempertimbangkan pengambilan keputusan.

Kata Kunci : *Forecasting, Kendaraan, Moving Avarage*

## **ABSTRACT**

*The Association of Indonesian Automotive Industries or abbreviated as GAIKINDO has a lot of sales data. This sales data is often not used. Sales data can be very useful if processed properly. One of the sales data processing is to create a sales data forecasting decision support system to balance vehicle production so that it is not more or less in terms of future vehicle production.*

*The Simple Moving Average method is used for the system, because the sales data has a random pattern. The first stage in calculating the Simple Moving Average method in the system created is to take sales data from 2020 - 2021 before the month of the forecast period. Followed by calculating forecasting using data  $n=3 - n=9$ . Of all the calculations, an error is sought, namely the Mean Absolute Percentage Error (MAPE). Forecasting that has the smallest error, a decision can be made for motor vehicle sales in the following month.*

*The end result of the system shows that the Moving Avarage algorithm can be used to predict sales for the following mounth, but not all forecasts have good results because of the large number of data and varying patterns. There fore, the forecasting error forecast is also included to consider decision making.*

*Key words : Forecasting, Automotive, Moving Avarage*