

## INTISARI

Bagi perusahaan yang bergerak dibidang penjualan, proses pertama yang harus dilakukan sebelum melakukan penjualan yaitu membuat anggaran penjualan. Anggaran penjualan harus disusun paling awal sebelum menyusun anggaran lainnya.

Anggaran penjualan merupakan dasar penyusunan semua anggaran yang ada dalam perusahaan dan salah satu alat pengendalian terhadap kegiatan penjualan yang sedang berjalan. Langkah yang perlu ditempuh sebelum menyusun anggaran penjualan adalah menentukan *forecast* (peramalan) penjualan.

Sebagian perusahaan dalam menyusun anggaran penjualan masih menggunakan microsoft office. Maka dari permasalahan diatas, dalam penelitian ini akan membuat sebuah program “Aplikasi Perhitungan Anggaran Penjualan Dengan Metode *Least Square*” dengan menggunakan bahasa pemograman *PHP (PHP Hypertext Preprocessor)*. Penerapan Aplikasi Perhitungan Anggaran Penjualan Dengan Metode *Least Square* bertujuan untuk membantu dan mempermudah perusahaan dalam perhitungan anggaran penjualan dengan lebih cepat dan tepat.

**Kata Kunci** : perusahaan dibidang penjualan, anggaran penjualan, *forecast* penjualan.

## **ABSTRAK**

For companies engaged in the sale, the first thing to do before making a sale is made the sales budget. Sales budget should be structured in the earliest before preparing other budgets.

Sales budget is the basis for the preparation of all budgets in the company and one of the means of controlling the ongoing sales activities. Steps need to be taken before preparing the budget is to determine the sales forecast ( forecasting ) of sales.

Some companies budgeting sales are still using Microsoft Office. So from the above problems, in this research will make a program "Application Budget Calculation Sales With Least Square method" using the programming language PHP (PHP Hypertext Preprocessor). Application Deployment Budget Calculations Sales With Least Square method aims to assist and facilitate the company in the calculation of the sales budget by more quickly and accurately.

**Keywords** : enterprise in sales, sales budget, sales forecast.